

Une plateforme d'e-commerce pour les petits commerçants

Avec ce second confinement et les difficultés qui s'annoncent pour les commerces de proximité, leur survie est au centre des préoccupations. Adjoint notamment au commerce et à l'artisanat, Nicolas Laugier relève que "La municipalité, la communauté de communes du Sisteronais-Buëch (CCSB) et la Chambre de commerce et d'industrie 04 (CCI), mais aussi, bien évidemment, l'Association des commerçants sisteronais (Apacs), ont mis des partenariats financiers en place pour les aider, car les petits commerces en ont grand besoin".

Ainsi, dès cette semaine, le site www.omondrive.fr créé par une entreprise locale va permettre de "faire son marché" selon la formule du "click and collect" chez les petits commerçants proches de chez soi, via internet. Les commerçants proposent un certain nombre de produits à la vente sur ce site, sans aucun intermédiaire, et l'acheteur n'a plus qu'à faire son choix et se mettre d'accord sur les modalités de livraison ou de retrait. Cette plateforme d'e-commerce de proximité s'étoffe de jour en jour de nouveaux commerçants.

Des chèques-cadeau avec bonus de 20%

À Sisteron, même sans inter-



Les commerces de proximité ne veulent pas être les laissés-pour-compte de la crise sanitaire. / PH J.-M.D.

net, on peut déjà contacter son commerçant et acheter sans attendre en magasin. La formule se développe via les réseaux sociaux et le téléphone.

"Beaucoup de commerçants ont fait le transfert d'appel vers leurs téléphones personnels, ne pas hésiter à les contacter et passer commande, prendre un rendez-vous, et passer ensuite en boutique pour récupérer ses achats". L'Apacs est plus que jamais sur le pont et sa souriante

animatrice Gaëlle relaie les appels (07 87 16 34 68) vers les commerçants, ou leur fait passer le message afin qu'ils rappellent les clients. "On peut vraiment appeler cela une chaîne de solidarité, tous les commerçants ont joué le jeu à fond" souligne Nicolas Laugier.

Toujours en partenariat avec les collectivités, des chèques-cadeau avec bonus de 20% vont être proposés aux clients.

Par exemple, 100 euros payés

donnent 120 euros achetés. Et la conclusion revient à Nicolas Laugier "La situation est compliquée actuellement et on ne se laisse pas abattre. Nous trouvons plein de solutions et j'invite tous les commerçants à se battre. Je compte sur nos fidèles clients pour les fêtes de fin d'année, qu'ils n'hésitent pas à nous contacter par n'importe quel moyen. Nous serons toujours là pour les servir".